



11 באוגוסט 2026

הודעה למשקיעים/לתקשורת

מקס סטוק מסכמת את הרבעון השני של 2026 עם המשך צמיחה ושיפור בכל הפרמטרים

ההכנסות ברבעון השני צמחו בכ-13% לכ-379 מיליון שקל – הודות לגידול של כ-7% במכר חנויות זהות שנבע מגידול במספר העסקאות לצד גידול בסל הממוצע וכן מפתחת סניפים חדשים

הרווח הנקי ברבעון צמח בכ-30% לכ-36 מיליון שקל

ההכנסות במחצית הראשונה של שנת 2026 צמחו בכ-15% לכ-780 מיליון שקל, והרווח הנקי בתקופה טיפס בכ-45% לכ-86 מיליון שקל

דירקטוריון החברה הכריז על חלוקת דיבידנד בסך של כ-50 מיליון שקל, בהמשך לחלוקה בסך של כ-80 מיליון שקל שבוצעה באפריל האחרון

אורי מקס, מייסד ומנכ"ל מקס סטוק: "אנו מציגים ברבעון השני של 2026 תוצאות חזקות, עם צמיחה מרשימה של 13% בהכנסות, וזאת על אף שיעיתי חג הפסח השנה השפיע לטובה על תוצאות הרבעון הראשון, בעוד שאשתקד השפיע עיתוי החג לטובה על הרבעון השני. התוצאות משקפות את המשך הגידול בהיקף המבקרים בסניפים, לצד שדרוג מתמיד של תמהיל המוצרים והמשך התרחבות הרשת. מתחילת השנה השקנו בהצלחה סניפים חדשים בבאר שבע ובאור עקיבא וכן חנות זכיין נוספת בהוד השרון, ואנו ממשיכים לפעול להרחבת הפריסה הארצית, עם צפי לפתוח 5 סניפים נוספים בבעלות עד לסוף שנת 2027".

רשת מקס סטוק פרסמה היום את תוצאותיה הכספיות לרבעון השני של 2026.

עיקרי התוצאות לרבעון השני של שנת 2026:

ההכנסות ברבעון השני של שנת 2026 צמחו בכ-13% לכ-379 מיליון שקל, בהשוואה לכ-336 מיליון שקל ברבעון המקביל בשנת 2025. הצמיחה בהכנסות נבעה מעלייה במכר חנויות זהות SSS בשיעור של כ-7% ומפתחת סניפים חדשים. הגידול במכר חנויות זהות נרשם הודות לגידול במספר הלקוחות המבקרים בסניפים ומגידול בסל הממוצע, על אף עיתוי חג הפסח, שהשפיע השנה לטובה על תוצאות הרבעון הראשון, בעוד שאשתקד השפעתו נרשמה ברבעון השני. העלייה במחיר הממוצע לפריט, משקפת בעיקר השפעה חיובית משינוי בתמהיל המוצרים וצמיחה במכר של פריטים המתאפיינים במחיר ממוצע גבוה יותר.



הרווח הגולמי ברבעון השני של שנת 2026 גדל בכ-21% לכ-178 מיליון שקל, בהשוואה לכ-147 מיליון שקל ברבעון המקביל בשנת 2025. **שיעור הרווח הגולמי** טיפס לשיא של כ-47.1% מההכנסות, לעומת שיעור רווח גולמי של כ-43.8% ברבעון המקביל בשנת 2025. העלייה בשיעור הרווח הגולמי ברבעון השני לשנת 2026 נובעת בעיקר מירידה בשער החליפין של הדולר. בנוסף, חל שיפור בתנאי הסחר, וכן שיעור ההוצאות הלוגיסטיות ברבעון המקביל אשתקד שיקף עלויות מוגדלות אשר נבעו מתקופת מעבר של הפעלת המרכז הלוגיסטי החדש בשומריה אשר טרם הגיע לתפוקה מלאה.

הרווח התפעולי ברבעון השני של שנת 2026 עלה בכ-36% לכ-77 מיליון שקל (20.3% מההכנסות), בהשוואה לכ-57 מיליון שקל (כ-16.9% מההכנסות) ברבעון המקביל בשנת 2025. העלייה בשיעור הרווח התפעולי נבעה מהגידול בשיעור הרווח הגולמי כאמור, ומקיטון בהוצאות הנהלה וכלליות כאחוז מההכנסות, ששיעורן ירד מכ-4.4% ברבעון המקביל בשנת 2025 לכ-4.0% ברבעון השני של שנת 2026.

הרווח הנקי ברבעון השני של שנת 2026 צמח בכ-30% לכ-36 מיליון שקל (9.5% ממחזור המכירות), בהשוואה לרווח נקי בסך של כ-28 מיליון שקל ברבעון המקביל בשנת 2025 (8.2% ממחזור המכירות). הגידול ברווח הנקי נבע בעיקר מגידול בשיעור הרווח הגולמי כאמור לעיל, ומקיטון בהוצאות הנהלה וכלליות כאחוז ממחזור המכירות. השפעות חיוביות אלו קוזזו בחלקן על ידי גידול בהוצאות המימון, נטו. גידול זה נבע בעיקר מהפסד בסך של כ-27 מיליון ש"ח בגין מימוש ושערוך עסקאות הגנה על הדולר (לעומת הפסד של כ-16 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד). ההפסד נגרם עקב הירידה בשער החליפין של הדולר אל מול השקל במהלך תקופת הדוח (ירידה שתרמה, כאמור, לשיפור ברווחיות הגולמית).

ליום 30 ביוני, 2026, לחברה עסקאות הגנה עתידיות לרכישת דולר ארה"ב בשיערי חליפין בטווח של 2.8 - 3.43 ש"ח. עסקאות ההגנה העתידיות למועד הדוח הינן לרכישת כ-34.5 מיליון דולר ארה"ב בשנת 2026, כ-51.3 מיליון דולר ארה"ב בשנת 2027 וכ-26.3 מיליון דולר ארה"ב בשנת 2028.

ה-EBITDA המתואמת (לפני יישום תקן IFRS 16 ובנטרול תגמול מבוסס מניות) ברבעון השני של שנת 2026 גדלה בכ-37% לכ-77 מיליון שקל (כ-20.4% מההכנסות), בהשוואה לכ-57 מיליון שקל ברבעון המקביל בשנת 2025 (כ-16.8% מההכנסות).

עיקרי התוצאות למחצית הראשונה של שנת 2026:

ההכנסות במחצית הראשונה של שנת 2026 צמחו בכ-15% לכ-780 מיליון שקל, בהשוואה לכ-675 מיליון שקל בתקופה המקבילה בשנת 2025. הצמיחה בהכנסות נבעה בעיקר מגידול **במכר חנויות זהות** בשיעור של כ-12% וכן מפתיחת סניפים חדשים. הגידול במכר חנויות זהות SSS נבע מגידול בסל הממוצע, מגידול במספר הלקוחות המבקרים בסניפים ומגידול במכר עונתי לעומת התקופה המקבילה אשתקד. העלייה במחיר הממוצע לפריט, משקפת בעיקר השפעה חיובית משינוי בתמהיל המוצרים וצמיחה במכר של פריטים המתאפיינים במחיר ממוצע גבוה יותר.

הרווח הגולמי במחצית הראשונה של שנת 2026 עלה בכ-24% לכ-361 מיליון שקל, בהשוואה לכ-291 מיליון שקל בתקופה המקבילה בשנת 2025. **שיעור הרווח הגולמי** עלה לכ-46.3% מההכנסות, בהשוואה לכ-43.0%



מההכנסות בתקופה המקבילה אשתקד. העלייה בשיעור הרווח הגולמי בחציון הראשון לשנת 2026 נובעת בעיקר מירידה בשער החליפין של הדולר. בנוסף, חלו ירידה בעלויות השילוח ושיפור בתנאי הסחר. כמו כן, שיעור ההוצאות הלוגיסטיות בתקופה המקבילה אשתקד שיקף עלויות מוגדלות אשר נבעו מתקופת מעבר של הפעלת המרכז הלוגיסטי החדש בשומריה אשר טרם הגיע לתפוקה מלאה.

הרווח התפעולי במחצית הראשונה של שנת 2026 עלה בכ-52% לכ-154 מיליון שקל, בהשוואה לכ-101 מיליון שקל בתקופה המקבילה בשנת 2025. **הרווחיות התפעולית** עלתה בתקופה לכ-19.8% מההכנסות, בהשוואה לכ-15.0% מההכנסות בתקופה המקבילה בשנת 2025. העלייה בשיעור הרווח התפעולי נובעת בעיקר מגידול בשיעור הרווח הגולמי כאמור לעיל, לצד קיטון בשיעור הוצאות מכירה ושיווק (ירידה של כ-0.8% כאחוז מהמכר) והנהלה וכלליות (קיטון של כ-0.2% כאחוז מהמכר). העלייה האבסולוטית בסכום ההוצאות התפעוליות נבעה בעיקר מגידול בהוצאות מכירה ושיווק בסניפים חדשים של הרשת בסעיפי שגר, ארנונה, אחזקת עסק והוצאות פחת נכסי זכות שימוש אשר קוזזה בחלקה בעיקר כתוצאה מקיטון בהוצאות מכירה ושיווק שמיוחסות לסיום הפעילות בפורטוגל בתקופה המקבילה אשתקד.

הרווח הנקי במחצית הראשונה של שנת 2026 עלה בכ-45% לכ-86 מיליון שקל (כ-11.0% מההכנסות), בהשוואה לרווח נקי בסך של כ-59 מיליון שקל (כ-8.8% מההכנסות) בתקופה המקבילה בשנת 2025. העלייה בשיעור הרווח הנקי נובעת בעיקר מגידול בשיעור הרווח הגולמי כאמור לעיל ומקיטון בשיעור הוצאות מכירה ושיווק (קיטון של כ-0.8% כאחוז מהמכר) והנהלה וכלליות (קיטון של כ-0.2% כאחוז מהמכר). השפעות חיוביות אלו קוזזו בחלקן על ידי גידול בהוצאות המימון, נטו. גידול זה נבע בעיקר מהפסד בסך של כ-32 מיליון ש"ח בגין מימוש ושערוך עסקאות הגנה על הדולר (לעומת הפסד של כ-11 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד). ההפסד נגרם עקב הירידה בשער החליפין של הדולר אל מול השקל במהלך תקופת הדוח (ירידה שתרמה, כאמור, לשיפור ברווחיות הגולמית).

ה-EBITDA המתואמת (לפני יישום תקן IFRS 16 ובנטרול תגמול מבוסס מניות) במחצית הראשונה של שנת 2026 עלתה בכ-46% לכ-153 מיליון שקל (כ-19.6% מההכנסות), בהשוואה לכ-104 מיליון שקל (כ-15.5% מההכנסות) בתקופה המקבילה אשתקד.

נתוני מאזן ודגשים עיקריים:

לחברה **מזומנים ושווי מזומנים** בסך של כ-132 מיליון שקל. מנגד, לחברה **חוב פיננסי** בסך של כ-31 מיליון שקל. בהתאם לכך, לחברה **מזומנים נטו** בסך של כ-102 מיליון שקל.

תזרים המזומנים מפעילות שוטפת לחציון הראשון של שנת 2026 הסתכם בכ-108 מיליון שקל, לעומת כ-133 מיליון שקל בחציון הראשון של שנת 2025. עיקר הקיטון בתזרים המזומנים מפעילות שוטפת מיוחס לרכישות מלאי בתקופת הדיווח אל מול מימוש מלאי בתקופה המקבילה אשתקד, אשר קוזז בחלקו מעלייה ברווח הנקי לתקופה.

הונה העצמי של החברה עמד על כ-287 מיליון שקל, המהווה כ-20.6% מכלל המאזן, לעומת הון עצמי בסך של כ-256 מיליון שקל ברבעון המקביל אשתקד.



במקביל לפרסום הדוחות, הכריז דירקטוריון החברה על חלוקת דיבידנד לבעלי המניות בסך של כ-50 מיליון שקל שישולם ביום 9 בספטמבר השנה. חלוקה זו היא בנוסף לדיבידנד בסך של כ-80 מיליון שקל, אשר שולם ביום 15 באפריל, 2026.

סניפים – החברה ממשיכה ביישום אסטרטגיית הצמיחה, ומפעילה כיום 65 סניפים ברחבי הארץ, אשר 40 מתוכם מופעלים באמצעות חברות בנות, והיתר באמצעות זכיינים. בהתאם, מתחילת השנה חנכה שני סניפים חדשים בבעלות בבאר שבע ובאור עקיבא, ובחודש יוני נפתח סניף נוסף בזכיינות בהוד השרון. בהמשך צפויה החברה להשיק סניפים חדשים בצומת עד הלום, גן יבנה, בני ברק, אופקים וטירת הכרמל. בנוסף, החברה פועלת להרחבת הסניף הקיים בקרית ים. החברה סגרה סניף (אשר הופעל על ידי זכיון) במתחם הדוידקה בירושלים. כמו כן, הרשת עומדת לסגור בסוף חודש אוגוסט 2026 את סניף באר שבע הישן (מתחם אמות), זאת לאחר פתיחת הסניף החדש במתחם מבנה בחודש מרץ 2026.

רשת מקס סטוק, בניהולו של אורי מקס, הוקמה בשנת 2004 ועוסקת במסחר קמעונאי באמצעות הפעלת רשת חנויות דיסקאונט בישראל תחת השם "MAX- כאן קונים בכיף" ו"מיני מקס" למגוון רחב של מוצרים לבית במחירים אטרקטיביים ובפריסה ארצית. הרשת מפעילה כיום 65 סניפים ברחבי הארץ (בבעלות ובזכיינות).

לפרטים נוספים:

מקס סטוק

טליה ססלר - סמנכ"ל פיתוח עסקי וקשרי משקיעים

050-7000155

talialia@maxstock.co.il

אייזנברג - אליאש:

IR יוסי פינק 052-4888857 ; יואב נעימי 054-6300933 ; נעה קופל 054-4848646

PR שלומי נצר 050-4656771